



ANKARA SANAYİ ODASI 2. VE 3.
ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
MÜDÜRLÜĞÜNE



Tarih :
Sayı : GS.2020/
Konu : KOSGEB Avrupa İşletmeler Ağı
Eğitimleri

KOSGEB Avrupa İşletmeler Ağı projesi kapsamındaki eğitimlerinden biri olan "*İhracata Hedef Pazarların ve Potansiyel Alıcıların Tespiti Eğitimi*" 10-11 Aralık 2020 tarihleri arasında iki oturum şeklinde düzenlenecektir.

Google Meet uygulaması üzerinden ücretsiz olarak gerçekleştirilecek eğitime katılım için ekte gönderilen tablo doldurularak kaan.kiral@kosgeb.gov.tr adresine gönderilmesi gerekmektedir.

Söz konusu eğitime katılım linki, programdan bir gün önce tabloda iletişim bilgileri doldurulan ilgili kişiye KOSGEB tarafından e-posta ile bildirilecektir.

Eğitim hakkında bilgi notu ekte sunulmuştur.

Saygılarımla,

e-imzalıdır
O. Fatih SOYSAL
Genel Sekreter

Ek :KOSGEB İhracatta Hedef Pazarların ve Potansiyel Alıcıların Tespiti Eğitimi (2 sayfa)

Dağıtım:
İşletmedeki Organize Sanayi Bölgeleri.

*Son A. Tosya
02/12*

ANKARA II. OSB.		
	GİRİŞ	ÇIKIŞ
No.Gün	02/12/2020	
	1620	
Dosya Kodu :	Havale	Bank :
13/001		

Evrakı Teyidi: <https://ebys.osbuk.org/enVision/Dogrula/KVK8L0> Pin Kodu: 40051

TOBB İkiz Kuleleri C Kule 16. Kat, Mustafa Kemal Mah. Eskişehir Yolu 9. Km,

No: 252 (Dumlupınar Bulvarı) 06530 Çankaya / Ankara

Tel: +90 (312) 419 18 00 (PBX) Fax: +90 (312) 419 27 00

E-Posta: info@osbuk.org.tr Web: www.osbuk.org KEP: osbuk@hs01.kep.tr

Ayrıntılı bilgi için: Taylan UĞUR Tel: +90 (312) 419 18 00 (PBX)/115

E-Posta: taylan@osbuk.org.tr



Konu : KOSGEB Avrupa İşletmeler Ağı Eğitimleri
Tarih : 1/12/2020
Hazırlayan : Taylan UĞUR - Elektrik Elektronik Mühendisi

KOSGEB, firmaları uluslararasılaşma, dış ticaret, uluslararası işbirlikleri konularında bilgilendirmek, inovasyon ve Ar-Ge altyapılarını geliştirip firmaların uluslararası pazarda rekabet edebilirliklerini arttırarak uluslararası ortaklıklar kurmalarını sağlamayı amaçladığı eğitimler düzenlemektedir.

İHRACATTA HEDEF PAZARLARIN VE POTANSİYEL ALICILARIN TESPİTİ EĞİTİMİ

Eğitim İçeriği

- | | |
|---|--|
| 1. Gün (10 Aralık 2020 Perşembe) 09:30 – 12:30 | 2. Gün (11 Aralık 2020 Cuma) 09:30 – 12:30 |
| <ul style="list-style-type: none">• İhracat Döngüsü ve İhracat İstihbaratı• Stratejik Pazar ve Müşteri Araştırma Teknikleri• İhracatta Mevcut, Potansiyel ve Hedef Pazar Kavramları• Müşteri Profili Kavramı• İstihbarat Kaynakları | <ul style="list-style-type: none">• ITC Platformlarının Kullanımı• Hedef Pazar ve Potansiyel Müşteri Belirleme Kriterleri• GRID Analizi• Örnek / Uygulamalı Hedef Pazar Araştırması• Örnek / Uygulamalı Potansiyel Müşteri Araştırması |

Eğitim Kabul Şartları

Söz konusu eğitim programı tüm KOBİ'lerimize açık olup, imalatçı girişimci ve işletmelerimize öncelik verilecektir.

Eğitmen

Hakan AKIN
BHL Danışmanlık Hizmetleri Kurucusu / Eğitmen

Eğitim Tarihi

10 – 11 Aralık 2020 (Perşembe ve Cuma (2 Gün))

1. Gün: 09.30 - 12.30 saatleri arasındaki olmak üzere toplam 3 saat
2. Gün: 09.30 - 12.30 saatleri arasındaki olmak üzere toplam 3 saat

Eğitim Yeri

Bahse konu eğitim programı *Google Meet* uygulaması üzerinden ücretsiz gerçekleştirilecek olup, katılım sağlayacak kişilere bağlantı linki, söz konusu programın başlangıç tarihinden 1 gün önce, ayrıca KOSGEB tarafından e-posta olarak gönderilecektir.

Eğitime Bařvuru

Eğitime bařvurmak için kaan.kiral@kosgeb.gov.tr e-posta adresine ařađıdaki formu doldurarak gönderiniz.

İşletme Adı	Kuruluř Yılı	Sektörü	Katılımcı Ad/Soyad	Katılımı Unvanı	E-Posta Adresi